

## TITOLO DEL PROGETTO

*BlaBlaFlayers*

## TARGET DI RIFERIMENTO

- disoccupati e non, specialmente giovani
- agenzie di hosting che si occupano di volantinaggio
- aziende, privati, associazioni che necessitano di volantinaggio
- 
- 
- 

## SCOPO DEL PROGETTO

Offrire un servizio che permetta di pubblicizzare e promuovere in maniera targetizzata il proprio prodotto, lavoro o iniziativa

L'obiettivo è **centrare il target in modo estremamente precise**

## COSTI & BUDGET

Per quanto riguarda i costi si deve stabilire il costo del sito, l'applicazione di riferimento e i vari strumenti utili allo sviluppo del progetto:

- a) I fondi vanno ricercati proponendo il progetto ad aziende che necessitano di pubblicizzarsi in maniera economica, ma efficace;
- b) Vendendo il servizio che presentiamo alle aziende interessate;
- c) Trovare sponsor che finanzino l'idea in cambio di pubblicità (loghi/banner sui volantini, sito e app);
- d) Creare il tutto, proporlo e ottenere i finanziamenti dagli interessati;
- e) Cercare finanziamenti con bandi.

## DESCRIZIONE DEL PROGETTO

"...il prodotto che vendo o il servizio che offro sarebbe perfetto per i cittadini di Lima (Perù). Peccato che non possa pubblicizzare, ai peruviani, la mia attività senza

spendere un capitale."

Come faccio io (azienda che non opera sul mercato peruviano) ad offrirmi sul mercato di Lima?

1. Digito su un motore di ricerca: *BlaBlaFlayers*;
2. Digito sulla barra di ricerca del sito: Lima, Perù;
3. Scelgo l'area di interesse;
4. Scelgo "l'assistente" che preferisco ( *per esempio vedo che Andres di 25 anni, studente, nato a Lima, ha un buon profilo, ha X feedback positivi e ha già fatto X esperienze con BlaBlaFlayers*);
5. L'assistente ha un proprio tariffario (derivante dai feedback, dalle esperienze, dalla capacità e possibilità di monte ore e zone di copertura e dalla richiesta personale) e l'azienda interessata decide se proporre il lavoro all'assistente in questione o avanzare una nuova formulazione del lavoro;
6. Una volta stabilito la commissione, l'azienda eroga la somma del lavoro a "21deas" che trattiene la somma finchè il lavoro non è completato. Una volta che è stato accertato che la mansione è andata a buon fine l'assistente riceve la somma pattuita direttamente da "21deas" che tratterà una percentuale sia dall'assistente e dall'azienda. In caso il lavoro non venisse portato a termine l'azienda riceverà l'intera somma, senza trattenute e l'assistente riceverà un feedback negativo.

## **MODALITA' DI DIFFUSIONE**

Pubblicità sui social e media vari, presentazione del sito e dell'app ad aziende potenzialmente interessate